



NETTPILOT



Tosobakken 11, 3520 Jevnaker – [nettpilot@nettpilot.no](mailto:nettpilot@nettpilot.no) – tlf 40043101 – org.nr 987598131 MVA

## Valg av betalingsløsning til E-handel

Oppdatert 20. april 2017

Dette er en PDF versjon av [Nettpilot.no](http://Nettpilot.no) sitt mest populære blogginnlegg siden 2012. Det er lest av over 10.000 ulike besøkende som samlet sett har brukt 50.000 minutter på gjennomlesning.

Det betyr at det vil ta deg 5 minutter å lese hvis du er en gjennomsnittsbesøkende 😊

Har du spørsmål: Kontakt: Nickolass Jensen, [nj@nettpilot.no](mailto:nj@nettpilot.no) - tlf 400 43 101

**Nyhet: Sjekk ut Nettpilots nye oppdaterte Bring API til WooCommerce plugin som gir mulighet for Pickup Points, booking via Mybring, utskrift av shipping labels og tracking direkte fra Nettbutikken. Vi tester Pakke i postkassen med RFID nå også 😊**

[Besøk nettpilot.no/bring-fraktguiden-api-til-woocommerce](http://Nettpilot.no/bring-fraktguiden-api-til-woocommerce) – løsningen er utviklet for og sammen med Bring Ehandel.



NETTPILOT



Tosobakken 11, 3520 Jevnaker – [nettpilot@nettpilot.no](mailto:nettpilot@nettpilot.no) – tlf 40043101 – org.nr 987598131 MVA



## NETS, DIBS, Klarna, Paypal? Visa eller Mastercard? Kortbetaling, delbetaling, faktura eller mobilbetaling? Her får du overblikk

Det finnes en del varianter av betalingsløsninger og nettbutikker. I dette innlegget får du en oversikt over de mest brukte løsningene. Slik kan du danne deg et inntrykk av hvilken nettbutikk og betalingsløsning du bør velge.

Dersom du har undersøkt en smule på forhånd, vet du sannsynligvis at du i tillegg til en betalingsløsning har bruk for en [innløseravtale](#) for å kunne etablere en betalingsløsning i din nettbutikk. Les mer om dette nedenfor.

Prisen for en norsk betalingsløsning for mindre nettbutikker kan til tider virke urimelig høy. Det kan også være vanskelig å få overblikk over de totale kostnadene. Når du har lest dette innlegget bør du selv kunne vurdere hvilken betalingsløsning som er optimal for deg og din e-handelsløsning.

### Begynn med spørsmålet:

*Skal jeg starte opp nettbutikk som hobby eller er det en større satsning over lengre tid?*

### Skreddersøm og investeringsdyktig?

I tilfelle du trenger skreddersøm og en fleksibel løsning kan du velge å se på våre løsninger hos [MakingWoo.com](http://MakingWoo.com)

### Selge varer enkeltvis

Hvis du bare skal selge varer enkeltvis kan du benytte en av de mange store annonseportaler som Finn, QXL, Zett, Tinde e.l.

### Nettbutikk på 1-2-3

Det finnes en del ferdigpakka løsninger hvor du kan leie en nettbutikk for et fast beløp hver måned. Dette kan passende sammenlignes med å leie et tomt butikklokale. Du må selv fylle opp med varer, få lokalet til å se innbydende ut, samt etablere rutiner for betalingsmuligheter og annen logistikk. Du vil fortsatt trenge hjelpe med og [skape trafikk og synlighet](#), [digital markedsføring](#), [Adwords](#), [SEO](#), [håndtering av webanalyse](#) osv.

De rimeligste løsningene passer godt for gründere i etableringsfasen, men det er også løsninger som er tilpasset større bedrifter.

[En artikkel fra Nettpilot – https://www.nettpilot.no](https://www.nettpilot.no)



NETTPILOT



Tosobakken 11, 3520 Jevnaker – [nettpilot@nettpilot.no](mailto:nettpilot@nettpilot.no) – tlf 40043101 – org.nr 987598131 MVA

---

Er du i Norge, bør du bruke en norsk leverandør, med norske knapper, tekster og betalingsløsninger. Det er det forbrukerne har mest tillit til.

[Sjekk ut Mystore.no: Anbefalt for mindre budsjetter](#)

## Åpen kildekode

Det finnes også løsninger basert på åpen kildekode. Disse kan du selv modifisere til å passe dine egne helt spesifikke forhold.

Du kan også få profesjonelle til å opprette nettbutikken for deg. På denne måten får du skreddersydd butikken etter dine behov, og samtidig får du hjelp og veiledning til videre utvikling av e-handelsløsningen din.

Nettpilot har også skrevet en del om hvilke overveielser man bør gjøre seg før man [velger publiseringsløsning til sin nettbutikk](#). Vær oppmerksom på hvilke ulemper og fordeler de ulike løsningene kan gi, og tenk deg godt om før du tar ditt endelige valg.

## Betalingsløsning, faktura eller postoppkrav?

Når du skal velge nettbutikk skal du i tillegg til alle andre valg og beslutninger, vurdere hvilken betalingsform som vil passe best for deg. Kortbetaling med Visa eller Mastercard i nettbutikken vil være det optimale valget for mange, men kortbetaling gir også en del merutgifter både i oppstartsutgifter og i driftskostnader.

Når kundene betaler med kort, slipper du å skulle bruke tid på purring og ekstra faktureringer, og dette koster selvsagt både tid og penger. I tillegg er det mange kunder som ikke engang vil overveie å handle dersom de ikke kan betale med kort.

Du kan dog også velge å gjøre en avtale med aktører som Svea Webpay, Klarna, DIBS (Dibs Account), eller andre faktura-innkrevingsaktører, og da vil de ta seg av innkreving av pengene som kunden din skylder.

[En artikkel fra Nettpilot – https://www.nettpilot.no](https://www.nettpilot.no)



NETTPILOT



Tosobakken 11, 3520 Jevnaker – [nettpilot@nettpilot.no](mailto:nettpilot@nettpilot.no) – tlf 40043101 – org.nr 987598131 MVA

Dette vil dog koste deg en del mer, men KAN senke terskelen for kjøp da folk som ikke har kredittkort tilgjengelig eller penger på konto kan handle hos deg. Da må du dog spørre deg selv om det er slike kunder du ønsker å ha, på lang sikt.

Med postoppkrav får kunden pakken utlevert mot betaling på postkontoret/post i butikk. Her det det Posten Norge, som krever inn betalingen for deg. Posten overfører da betalingen til din konto, noe som er trygt for både selger og kjøper.

Her er Postens priser for Norgespakken med Postoppkrav:

## Priser for Norgespakken med postoppkrav

Norgespakken med postoppkrav		
Vekt	Pris pr stk	Pris pr stk ved selvbetjening på nettet
0 - 10 kg	237,-	202,-
10 - 25 kg	345,-	310,-
25 - 35 kg	453,-	418,-
Tillegg for spesialgods	104,-	
Tillegg til og fra Svalbard	208,-	208,-

Gjelder fra 1.1.2015

**Alle priser er inklusive mva.**

Priser for Norgespakke med postoppkrav

Her kan du ta med i beregningen at Norgespakken koster fra 155,- opp til 10 kg. Det gir en minste utgift til postoppkrav på 47,- for minste pakke.

[Les mer om postoppkrav hos Posten.](#)

Ditt valg av betalingsform vil derfor innvirke både på brukervennlighet og tilliten din nettbutikk vekker hos kunden.

[En artikkel fra Nettpilot – https://www.nettpilot.no](https://www.nettpilot.no)



NETTPILOT



Tosobakken 11, 3520 Jevnaker – [nettpilot@nettpilot.no](mailto:nettpilot@nettpilot.no) – tlf 40043101 – org.nr 987598131 MVA

Hvis du har god kjennskap til dine brukere og kunder, så bør du også vite hvilken betalingstype som passer best for nettopp din nettbutikk.

### Integrasjon med regnskapsprogram?

Kanskje tenker du på å utvide din forretning fra fysisk butikk til også å drive nettbutikk, eller til og med satse 100 % på netthandel? Da bør du også overveie hvilke muligheter ditt eksisterende regnskapsprogram gir deg. Vil det kunne integreres problemfritt med din nye nettløsning, eller vil det kreve manuelt arbeide? Kanskje vil det også kreve ekstra utvikling og integrasjonsinnsats? Mange små og mellomstore selskap benytter løsninger som Visma, Mamut, Ajour, Unimicro. Ta en snakk med din leverandør om hvilke muligheter og begrensninger de setter for din nye nettbutikk-løsning.

Nettpilot har lenge anbefalt det online baserte *Economic* til mindre aktører som velger Wordpress eller Magento. Economic kan enkelt integreres med både Wordpress Woocommerce og Magento Nettbutikk.

Nå finnes det også integrasjoner fra systemer som [Visma Eaccounting](#) og [Mamut One, 24sevenoffice \(2470\)](#), [Xledger](#), [Tripletex](#) og [Fiken](#) både til Magento og WooCommerce.

### Mobil betalingsmulighet - eller Ipad vennlig?



Mobiltilpasset Dibs betalingsvindu



Dersom du har tenkt å ha en nettløsning som skal kunne tilpasses mobile enheter, som Iphone, Android eller andre smarttelefoner, eventuelt nettbrett og Ipads, bør du også vurdere å få til en betalingsmulighet for mobile enheter.

Innen mobilbetaling har vi i Norge nå først og fremst [Vipps fra DnB \(klikk og bestill Vipps til WooCommerce\)](#), [Mobilepay fra Danske Bank](#) og [Mcash fra Sparebank1](#) som rene mobilbetalingsløsninger. Disse kan også benyttes som betalingsmuligheter i din nettbutikk.

Mobilepay og Vipps kan integreres enkelt i Netaxept sin løsning og dermed i WooCommerce og Magento.

[Mobilepay har vært klar via DIBS og Netaxept siden høsten 2016](#), mens [Vipps har lansert løsning i Netaxept i mars 2017](#). Mcash har egne standalone løsninger per nettbutikktype.

Bemerk at det ikke går an å håndtere abonnementbetalinger via disse mobilbetalingsløsninger.

### **Betalingsløsning for online kortbetaling kommer oftest i tillegg**

Når du undersøker priser og tilbud på nettbutikker bør du være oppmerksom på at betalingsløsning for online kortbetaling (som regel) kommer *i tillegg* til den prisen som du presenteres for *i første omgang*.

De fleste nettbutikker i Norge har mulighet for følgende kredittkort løsninger:

- [Netaxept / NETS](#)
- [Bambora](#)
- [DIBS](#)
- [Klarna](#)
- [Payex](#)
- [Paypal](#)

Seneste har vi fått [Google Wallet](#), [Skrill](#) og [Stripe](#), som alle er litt lik Paypal på en og annen måte. Lenkene er til prisstruktur.

Prisstrukturene for betalingsløsninger kan være snodige, men med litt research kan man regne ut hva som svarer seg best. Prisen beregnes oftest ut fra variablene du finner nedenfor, så sett deg ned og lag et overslag over omfanget av forventet handel før du begynner å sjekke ut betalingsløsninger. Lag gjerne en inndeling per måned/halve og hele år:

1. Antall transaksjoner pr. måned
2. Pris per transaksjon
3. Samlet omsetning



Har du omsetning på 1 mio per måned med sirka 1000 kroner per transaksjon vil du f. eks. skulle betale 220.000 mer for å ha en Klarna løsning og 290.000 mer for en Paypal enn for en Nets, DIBS eller Bambora løsning. Men med bare 250.000 i omsetning vil du bare skulle betale 40.000 mer til Klarna og 50.000 mer til Paypal på et år. Nettpilot har et beregnings skjema for alle disse betalingsformer og kan beregne helt presist hvilke kostnader en nettbutikk vil ha til betalingsleverandør alt etter antall transaksjoner per måned, og gjennomsnittlig transaksjonsbeløp.

	2016	2017 A	2017 B	Forskjell A vs B		
Konverteringsfrekvens	2,00 %	2,00 %	4,00 %	2,00 %	Konverteringsfrekvens	
Markedsvekt	0,00 %	0 %	0 %	0,00	Markedsvekt	
Økter	50 000	50 000	50 000	0	Økter	
Antall transaksjoner	500	1 000	2 000	1 000	Transaksjoner totalt	
Gjennomsnittlig transaksjonsverdi	1000	500	500	0	Gjennomsnittlig transaksjonsverdi	
Antatt transaksjoner/md	41	83	166	83	Transaksjoner/md	
Salgsinntekt/md	41000	41500	83000	41 500	Salgsinntekt/md	
Inntekt per år	500 000,00	500 000,00	1 000 000,00	500 000	Inntekt totalt	

  

Betalingsløsning 2017- scenarie A	Fast per måned	Per transaksjon	Pris transaksjoner/md	Innløser el. gebyr	Inkl avtale/gebyr	Pris per 12 md
Dibs Start (+3000 i oppstart år en)	300	3	498,00	415,00	1 213,00	14 556,00
Dibs Pluss (+6000 i oppstart år en)	600	2	332,00	415,00	1 347,00	16 164,00
Nets Start (+2000 i oppstart år en)	300	3	498,00	415,00	1 213,00	14 556,00
Nets Advanced (+7000 per oppstart år en)	700	1	166,00	415,00	1 281,00	15 372,00
Bambora(0 NOK i oppstart, 2,45%/transaksjon)	245	2,45 %	1 016,75	0,00	1 261,75	15 141,00
Skrill up to €2,500 (2.90% + €0.25)	0	2,90 %	1 203,50	207,50	1 411,00	16 932,00
Skrill €2,500.01 - €25,000 (2.50% + €0.25)	0	2,50 %	1 037,50	207,50	1 245,00	14 940,00
Skrill €25,000.01 - €50,000 (2.10% + €0.25)	0	2,10 %	871,50	207,50	1 079,00	12 948,00
Skrill more than €50,000 (1.90% + €0.25)	0	1,90 %	788,50	207,50	996,00	11 952,00
Klarna (6499 per oppstart år en)	799	2,95 %	1 224,25	0,00	2 023,25	24 279,00
Paypal (3,4 % + 2,80 kr gebyr per transaksjon)	0	3,40 %	1 411,00	232,40	1 643,40	19 720,80
Stripe (2,9% + 2,00 kr)	0	2,90 %	1 203,50	166,00	1 369,50	16 434,00
DIBS, Nets, Klarna, Skrill, Stripe eller Paypal?						
Betalingsløsning 2017 - scenarie B	Fast per måned	Per transaksjon	Pris transaksjoner/md	Innløser 1%/fastgebyr	Inkl avtale/gebyr	Pris per 12 md
Dibs (3000 i oppstart år en)	300	3	249,00	830,00	1 379,00	16 548,00
Dibs Pluss (6000 i oppstart år en)	600	2	166,00	830,00	1 596,00	19 152,00
Nets Start (2500 i oppstart år en)	300	3	249,00	830,00	1 379,00	16 548,00
Nets Advanced (7000 i oppstart år en)	700	1	83,00	830,00	1 613,00	19 356,00
Bambora(0 NOK i oppstart, 2,45%/transaksjon)	245	2,45 %	2 033,50	830,00	3 108,50	37 302,00
Skrill up to €2,500 (2.90% + €0.25)	0	2,90 %	2 407,00	415,00	2 822,00	33 864,00
Skrill €2,500.01 - €25,000 (2.50% + €0.25)	0	2,50 %	2 075,00	415,00	2 490,00	29 880,00
Skrill €25,000.01 - €50,000 (2.10% + €0.25)	0	2,10 %	1 743,00	415,00	2 158,00	25 896,00
Skrill more than €50,000 (1.90% + €0.25)	0	1,90 %	1 577,00	415,00	1 992,00	23 904,00
Klarna (6499 per oppstart år en)	799	2,95 %	2 448,50	0,00	3 247,50	38 970,00
Paypal (3,4 % + 2,80 kr gebyr per transaksjon)	0	3,40 %	2 822,00	464,80	3 286,80	39 441,60
Stripe (2,9% + 2,00 kr)	0	2,90 %	2 407,00	332,00	2 739,00	32 868,00

Hva koster de ulike betalingsløsninger? Hvilke betalingsleverandør er billigst, og hvilke er dyrest.

Nedenfor er et eksempel på en beregning som vi utfører når våre kunder ber om et estimat på hva de ulike betalingsleverandørene koster. Vi benytter også slike skjemaer til å vurdere potensialet ved å endre på trafikkmengde, konverteringsrate eller transaksjonsstørrelse.

## Innløseravtale

Skal du ha en nettbutikk med egen betalingsløsning fra [Netaxept / NETS](#), [Bambora](#) eller [DIBS](#), vil du i tillegg skulle inngå en innløseravtale. Her kan du inngå avtaler med følgende:

1. **Teller** (Visa, MasterCard og American Express) på telefon 815 00 400 ([Se hvilke krav som stilles og last ned bestillingskjema her](#))
2. **Nordea** (Visa, MasterCard og BankAksess) på telefon 22 48 50 00
3. **PBS** (Visa, MasterCard og JCB) på telefon 21 99 64 00
4. **Handelsbanken** (Visa og MasterCard) på telefon 22 94 07 00
5. **Euroline** (Visa, MasterCard og Diners) på telefon 21 01 54 00
6. **Elavon** (Visa og MasterCard) på telefon 22 43 22 43



## 7. **Diners Club** (Diners) på telefon 21 01 54 00

Du må ha en innløseravtale for å kunne ha en egen betalingsløsning i nettbutikken.

Innløseren tar som standard 1 - 1,8 % av alle transaksjoner.

Hos Teller betaler du i tillegg et mindre etableringsgebyr samt et fast beløp per måned.

**Teller Norge** eies av **Nets** som også eier **Netaxept** og **DIBS Payments Services**. I Danmark kan du benytte PBS som også eies av Nets. Nets var frem til 2014 eid av 186 Norske og danske banker, men ble solgt i mars 2014. Årsaken til salget var at man vil øke fokus på online betalingsløsninger. Ny eier er **Advent International, ATP og Bain Capital**.

### Betalingsløsninger og prisstrukturer

#### [Bestill og få rabatt på betalingsavtale](#)

*(Norske priser)*

1. **NETS: Netaxept Start:** kr. 2000,- i etablering, kr. 300 pr. måned, og kr. 3,- pr transaksjon. [Bestill](#)
2. **NETS: Netaxept Advanced:** kr. 7500,- i etablering, kr. 700 pr. måned, og kr. 1,- pr transaksjon. [Bestill](#)
3. **Bambora** kr. 0,- i etablering, 245,- per måned ( 2,45% per betaling). Betales kvartalsvis forut. [Bestill – Prøv gratis](#)
4. **Epay: Epay Customized:** Ring 21 93 96 39 for tilbud. [Bestill – Prøv Gratis](#)
5. **Klarna (Klarna Checkout, delbetaling og faktura)** :kr. 0 – 5499,- i oppstart (Har du en Nettbutikk med Klarna og utvider til flere markeder kan du få nye avtaler til 0,- i etablering), kr. 299-799,- pr måned, 2,95 % per transaksjon (fra 1,49% ved delbetaling). [Bestill](#)
6. **DIBS Standard betaling (mobilvennlig løsning):** kr 3000,- etablering / 299,- pr mnd / 3,- pr transaksjon. [Bestill](#)
7. **DIBS Premium betaling (mobilvennlig løsning):** 6000,- etablering / 599,- pr mnd / 2,- pr transaksjon. [Bestill](#)
8. **Svea Webpay Kortbetaling, Faktura, Delbetaling:** 1495 – 1995,- etablering / 295,- pr mnd. [Bestill](#)
9. **Collector Faktura og Delbetaling;** Ingen oppstarts avgift, avtalepris per md og per transaksjon. [Bestill vurdering for presist tilbud](#)
10. **Arvato Afterpay Faktura eller Delbetaling:** Ingen oppstarts avgift eller mnd. kostnad, 2,35 % per transaksjon, 5,- pr. faktura/kreditnota. [Bestill vurdering for presist tilbud](#)
11. **Paylike:** Ingen oppstarts avgift eller mnd kostnad, 1,9% + 0,25 EUR per transaksjon. [Bestill vurdering for presist tilbud](#)

Det tilkommer dog oftest en kostnad med teknisk integrasjon og oppsett av disse løsninger.





NETTPILOT



Tosobakken 11, 3520 Jevnaker – [nettpilot@nettpilot.no](mailto:nettpilot@nettpilot.no) – tlf 40043101 – org.nr 987598131 MVA

---

Vær oppmerksom på at både de fleste ovenfor har gode oppstartstilbud i samarbeid med partnere, der partnerne som oftest tilbyr pakkene til en lavere pris. Nettpilot er partner med både DIBS og NETS og tilbyr avtalene med rabatt.

[Bestiller du modul eller WordPress plugin via Nettpilot sammen med betalingsavtale får du ekstra pluginrabatt.](#)

Benytter du [DIBS](#) eller [NETS](#) kan dette ved liten omsetning og få transaksjoner med små summer koste deg opp til ca 3-5 % per transaksjon – pluss ca. 300-500 kr. per måned alt etter antall transaksjoner. Tommelfingerreglen er at jo flere transaksjoner du har, desto mindre betaler du per transaksjon.

Forventer du mange transaksjoner og en høy omsetning bør du velge en premium løsning med det samme. Slik sikrer du deg god service, god brukervennlighet og lavere faste kostnader.

- [Paypal](#) som også benyttes på Ebay (verdens største online nettbutikk), koster ca 3,4 % + 2,80 kr. per transaksjon og har ingen oppstartsgebyr eller faste månedlige utgifter.
- [Stripe](#) som er den nye utfordrer koster 2,9 % + 0,30 cents og er ørlite gran rimeligere: 50 ører per 100 NOK.

Du betaler bare per transaksjon og har ingen innløser her som garanterer for nettbutikken.

**Som hobbybutikkseier** vil den rimeligste løsningen for deg være Paypal eller Stripe. Da trenger du ikke innløseravtale, du betaler ca 3 – 3,4 % + 3 kr. pr transaksjon og dine kunder får en sikker betalingsløsning.

Ved å benytte en slik sin betalingsløsning i en oppstartsfasen, kan etableringskostnadene holdes nede. Dette er en forsiktig tilnærming til å drive nettbutikk, men lav risiko kan være en fornuftig løsning til du ser hvor det bærer hen.

Dette går selvsagt litt på bekostning av brukervennlighet i de siste transaksjonstrinn, samt administrasjonstid for deg, men når det ser ut til at kundefundamentet og turnoveren blir høy nok, vil det da være en enkel sak å skifte til DIBS eller Nets (Netaxept).

Med Paypal eller Stripe som eneste betalingsløsning skal du dog være oppmerksom på at du sannsynligvis «mister» en del kunder, som enten ikke har tillit til disse som betalingsløsning, og det er også mange som ikke ønsker å opprette en Paypalkonto, eller av andre grunner mister tilliten til din nettbutikk som følge av at du ikke tilbyr andre måter å betale på. Er du i et marked med stor konkurranse, kan dette være svært risikabelt for deg, men dersom du enten tilbyr langt lavere priser enn dine konkurrenter, eller selger produkter som er unike/har liten konkurranse, så kan det fungere bra.

[En artikkel fra Nettpilot – https://www.nettpilot.no](https://www.nettpilot.no)



NETTPILOT



Tosobakken 11, 3520 Jevnaker – [nettpilot@nettpilot.no](mailto:nettpilot@nettpilot.no) – tlf 40043101 – org.nr 987598131 MVA

---

Nettpilot bruker [vår egen Netaxept betalingsløsning](#) sammen med Paypal og faktura/bankoverføring. Dels fordi vi primært selger tjenester som faktureres, og dels fordi kunder som kjøper et av våre moduler stort sett er komfortable med Paypal og Netaxept som betalingsløsning. De som ikke har kort kan bestille og få tilsendt faktura.

## Behandlingstid

Med Paypal kunne du tidligere være i gang med betalingsløsningen i løpet av en ukes tid. Men i kjølvannet av WikiLeaks har det kommet nye regler for nonprofit og bedrifter/organisasjoner som gjør at man må sende inn en del dokumentasjon. Driver man f.eks en grasrotsorganisasjon med en politisk agenda, kan man ikke bruke Paypal. Stripe har vært i Norge fra høsten 2014, og kan settes opp på under 30 minutter. Nettpilot testet Stripe som en av de første i Norge og vi mener at det er en smart, rimelig og enkel løsning for oppstartsbedrifter uten investeringskapital.

Med DIBS tar det 2-3 uker og med Netaxept tar det normalt rundt 3 uker fra første kontakt til avtalen er på plass.

Flaskehalsen er oftest tredjepartsinnløserer som Teller eller Elavon. Har man ikke fulgt [krav til nettbutikk-løsningen fra innløseren](#), kan det nemlig ta ekstra tid med godkjenning.

### For å få innløseravtale:

Du skal ha en nettside som tilfredsstiller kravene i henhold til [Kjøpsloven](#). Bestillingsprosessen og produktene bør også være på plass før du søker om innløseravtale. Innløser krever ikke at du har betalingsprosessen klar når du søker om avtale, men det er en fordel. Når du har sendt en søknad til kortinnløseren vil de sette i gang behandling av denne. Dette omfatter bl.a. en kredittvurdering og kan derfor ta noe tid.

**Bemerk:** Selv om du allerede har en avtale med en innløser om fysisk handel, må du ha en særskilt avtale for netthandel. Avhengig av hvilke innløser du velger, er behandlingstiden på mellom 2 til 4 uker.

## WordPress eller Magento

Nettpilot kan hjelpe deg med to typer nettbutikk, [WordPress WooCommerce nettbutikk](#) og [Magento webshop \(i samarbeid med Inbusiness\)](#) – begge med Nets, DIBS, Klarna, Epay eller



NETTPILOT



Tosobakken 11, 3520 Jevnaker – [nettpilot@nettpilot.no](mailto:nettpilot@nettpilot.no) – tlf 40043101 – org.nr 987598131 MVA

---

SveaPay betalingsløsning. Flere går fra Magento til WordPress fordi det er lettere å integrere en nettbutikk i eksisterende WordPressløsning enn å skulle bygge helt fra bunnen.



[WordPress nettbutikk](#); Med Nettpilot sine e-handelsløsninger til WordPress behøver du som allerede har en WordPress løsning ikke ny webløsning når det er tid for å utvide til nettbutikk. Du kan også bestille en komplett WordPress løsning med blogg og Nettbutikk i samme pakke. *Inkluderer integrert skandinavisk godkjent betalingsløsning fra [DIBS](#) eller [Nets](#) samt [Netsavtale](#).*



---

[Magento nettbutikk](#) er en slagkraftig og rendyrket nettbutikk-løsning som gir administrativt overblikk og innsikt. For de som allerede har en etablert butikk/forretning og et større investeringsbudsjett.

### **Lurer du på noe?**

*Hvis du fortsatt er usikker på hvilken løsning du bør velge, eller har andre spørsmål vedrørende etablering av nettbutikk med betalingsløsninger, kan du [ta kontakt her](#).*

*Denne artikkelen ble skrevet av Nickolass Jensen og utgitt første gang i 2008 på [Mediakoordinator.no](#), og er senest oppdatert 20.april 2017.*

**Utover å skrive artikler om betalingsløsninger og nettbutikker gir Nettpilot gode råd og veiledning i [Google Adwords Annonsering](#) og [søkemotoroptimalisering \(SEO\)](#).**